

Impacto de las empresas en el desarrollo económico del cantón Azogues.



Impact of companies on the economic development of the canton Azogues.

Chistian Fernando Ortega Flores¹, Christian Banegas Campoverde² & Yonimiler Castillo Ortega³.

Recibido: 12-12-2020 / Revisado: 04-01-2021 / Aceptado: 10-01-202021/ Publicado: 05-02-2021

Abstract.

DOI: <https://doi.org/10.33262/concienciadigital.v4i1.1.1546>

Introduction: This research shows the characteristics and the situations of companies (big, medium sized, and micro) in Azogues city. First, this investigation englobes the common definition about local development and companies. Furthermore, because of companies like these are the ones that impulse the economy of Azogues, it has been necessary to analyze the impact measurement models of companies in the development of local economy. **Objective:** Also, this research explores the surrounding conditions that leads the companies' behavior. This point of view has been analyze considering as variables employment, sells, VAB, problems and its communal response. Subsequently, the regional analysis method called "shift-share-analysis" was used; this method considers the regional techniques that contribute with the investigation of social process in the territory and, let us evaluated the changes in the structure of activities related with the national dimension. The variables considered were sells, employment and VBA. **Results:** It was possible to establish that the national sells growth as well as the employments in the period of 2012-2018. The economic sectors that produce the biggest sells are the manufacture and commerce wholesale and retail. Also, in thi category are vehicles and motorbikes business. **Conclusion:** It was achievable to identify that the companies are a stimulus actor of the local economy because it impulse the local sells as well as the employments. Also, there is an increase of the reginal variable over the

¹ Universidad Católica de Cuenca, Universidad Católica de Cuenca – Maestría en Desarrollo Local, Ecuador. cristian.ortega@est.ucacue.edu.ec, <https://orcid.org/0000-0002-7348-8778>.

² Universidad Católica de Cuenca, Unidad Académica de Ciencias Sociales, Carrera de Economía. Cuenca, Ecuador. Maestría en Dirección y Gestión de Empresas de Servicio. cbanegas@ucacue.edu.ec, <https://orcid.org/0000-0003-1102-2283>.

³ Universidad Católica de Cuenca, Unidad Académica de Ciencias Sociales, Carrera de Economía. Cuenca, Ecuador. Director Maestría en Desarrollo Local Mención en Ordenamiento Territorial. ycastillo@ucacue.edu.ec. <https://orcid.org/0000-0002-7710-5199>.

national variable; in other words, the economy structure of the city has a huge forceful over the national structure economy.

Keywords: Local economic development, business, regional analysis techniques.

Resumen.

Introducción. Esta investigación presenta las características y situación de las empresas (grande, micro, pequeñas y medianas empresas) en el cantón Azogues. Inicialmente, recoge las definiciones más habituales sobre desarrollo económico local y empresas; y como estas influyen en el desarrollo del cantón Azogues, también se analizaron los modelos de medición del impacto de las empresas en el desarrollo económico local. **Objetivo.** Medición del impacto de las empresas en el desarrollo económico local para el caso del Cantón Azogues.

Metodología. Se indagó las condiciones del entorno que influyen en la conducta de las empresas esto analizado en variables como el empleo, ventas y VAB; sus problemas y la respuesta pública. Finalmente considerando las técnicas de análisis regional las cuales contribuyen a la investigación de procesos sociales en el territorio; se procedió con la aplicación del método de análisis regional llamado *shift-share analysis*; el cual facilita investigar los cambios en la composición de actividades siempre en relación a la extensión nacional; variables como ventas, empleo y VAB fueron utilizadas en este análisis.

Resultados: se pudo establecer que las ventas a nivel nacional crecieron al igual que el empleo en el período 2012 – 2018; los sectores económicos que generan mayores ventas es el sector manufacturero y el comercio al por mayor y al por menor; reparación de vehículos automotores y motocicletas. **Conclusión.** Se pudo identificar que las empresas son un actor dinamizador de la economía local; ya que fomenta el empleo y ventas a nivel local, denota un incremento relativo de la variable regional mayor que el incremento relativo de la misma variable a nivel nacional; o dicho de otra forma que la estructura económica del cantón presenta una mayor dinámica que la estructura económica nacional.

Palabras claves: Desarrollo económico local, empresa, técnicas de análisis regional.

Introducción.

El estudio de la composición económica local es un aspecto transcendental tanto del diagnóstico como del proceso de formulación de reglas públicas. Hay una relación en los procesos de incremento y progreso, que no se restringe a las relaciones existentes entre subsistemas funcionales, sino que tiene dentro además a su incidencia espacial en la región. Es necesario, por tanto, distinguir como las variables de empleo, ventas y VAB influyen en el impacto del crecimiento y desarrollo del cantón Azogues.

Desarrollo Económico Local

El desarrollo económico local (DEL), presenta un desafío para los países de América Latina para los actores del desarrollo, locales y nacionales, lo que incluye una transformación de la

gestión pública, ya que en la actualidad los países no han promovido, las iniciativas de desarrollo económico local; razón por lo cual, en América Latina los programas de DEL fue incentivados por el Banco Mundial y el Banco Interamericano de Desarrollo, con el objetivo de mejorar la competitividad y fomentar el desarrollo empresarial enfocado desde la lógica territorial (Carlo et al., 2005, pp. 5-8)

Lo que se busca es promulgar una gestión pública que brinde oportunidades y apoye el desarrollo económico local, esto implica tener en cuenta políticas de nivel macro, sobre políticas de desarrollo.

El DEL es definido por Albuquerque (1996) como el desarrollo reactivador y dinamizador de la sociedad local que, por medio del aprovechamiento eficiente de los elementos endógenos que ya están en una determinada región, es capaz de estimular su crecimiento económico. (Carlo et al., 2005, pp. 5-8). Para Romero & Nina (2008), el DEL se basa en la transformación y mejoramiento de las economías locales a partir del fortalecimiento de la competitividad de los subsectores o conglomerados económicos potenciales del territorio; lo que demuestra que el DEL se basa en un proceso de reactivación o transformación de las economías locales; siempre con el objetivo de mejorar y estimular los potenciales económicos de la localidad.

Carlo et al. (2005) y (Swinburn et al., 2006) coinciden que el DEL es el proceso mediante el cual el sector privado, público y no gubernamental trabajan conjuntamente en busca de encontrar mejores condiciones para el crecimiento y generación de empleo; en el DEL, el desarrollo social hace referencia a la capacidad de una sociedad local en generar objetivos que sean de interés general y gestionar los recursos necesarios para alcanzar los objetivos planteados (Rodríguez et al., 2011).

El DEL es el principal factor determinante para mejorar la calidad del crecimiento económico dado que genera inclusión, así como resiliencia y sostenibilidad (Cord & Nieuwkoop, 2020); por ello, introducir el desarrollo económico local en América Latina, abarca tener una visión para integrar los intereses de los diferentes territorios del país en su conjunto y de reconocer que las economías locales y regionales son parte fundamental de la matriz productiva de un país.

Tanto Albuquerque (1996), Carlo et al. (2005), y (Swinburn et al., 2006), definen al DEL como un proceso; dicho proceso comprende tres espacios: económico, sociocultural y político – administrativo (Tello, 2010). Por lo que se puede definir al DEL cómo, el proceso donde interviene aspectos económicos, sociales y políticos en un determinado territorio, con la única finalidad de mejorar la calidad de vida de los habitantes; usando de manera adecuada los recursos económicos y humanos de un determinado territorio.

El DEL busca la valorización de los recursos propios y creación de las sinergias del crecimiento económico y del bienestar; de esta manera Rodríguez et al. (2011) cita algunos

autores como Meyer Stamer (1999), Vasquez-Barquero (2000), Helmsing (2002), Llorens et al. (2002), Boiser (2003) y Alburquerque (2004); quienes consideran que elementos como: encadenamientos productivos, fomento al emprendimiento productivo (capacitación), acuerdos públicos – privados, apoyo del gobierno local, procesos de planeación estratégica, participación social e institucionalización del proceso; deben estar presentes en un determinado territorio para que exista una afección positiva al DEL.

Para Alburquerque (1994, p. 313) los objetivos del DEL se centran en aspectos como: el mejoramiento del empleo y la calidad de vida de la población de la comunidad territorial correspondiente y la elevación de la equidad social; para lograr los objetivos planteados se debe tener en cuenta aspectos como la transformación del sistema productivo local, diversificación productiva local e incremento del valor agregado en las actividades económicas y sostenibilidad ambiental; de esta manera se entiende que el desarrollo económico local depende de la capacidad para integrar y utilizar de manera sostenible los recursos existentes y potenciales y movilizar recursos para lograr el desarrollo sostenible.

Las empresas en el Desarrollo Económico Local

Se debe partir de que independientemente de aspectos económicos y sociales en que nos encontremos, las actividades humanas siempre estarán enfocadas en los conjuntos socios económicos conocidos como Unidades Socio-Económicas de Producción; que comúnmente se conoce como empresas⁴

La promoción de las actividades empresariales innovadoras es fundamental, pues desempeñan el papel principal en la generación de riqueza y empleo productivo; para ello las empresas de cualquier tipo necesitan de un “entorno innovador” territorial favorable al estímulo de iniciativas productivas, con acceso a los servicios avanzados de apoyo a la producción y coordinación entre las políticas públicas sectoriales. (Alburquerque, 1994)

De ahí que conceptos sobre empresas son varios; García (1994) en su libro *Introducción a la economía de la empresa*, señala a la empresa como un sistema abierto, integrado por varios subsistemas, que están compuestos por el entorno económico, social, tecnológico y ecológico.

(Soriano et al., 2012) define el concepto de empresa, como la unidad económica de producción cuya función general es la de crear o aumentar la utilidad de los bienes, es decir, dar a estos aptitud para servir a los fines del hombre.

(Ruiz de Velasco, 2007, p. 27) establece el concepto de empresa como la organización de los factores de la producción con el objeto de obtener una ganancia ilimitada; cabe recalcar que

⁴ Para la presente investigación a la empresa se las entenderá a la conformación de Grandes, medianas, pequeñas y microempresas; de acuerdo a la clasificación establecida por la CAN y utilizada por el INEC para la clasificación de las empresas en el ECUADOR.

la ganancia ilimitada a la que hace referencia es una organización enfocada a la consecución de un determinado fin económico – social. De los conceptos planteados; se puede establecer que la empresa es una organización social que está conformada por varios subsistemas, en busca de lograr satisfacer las necesidades del mercado.

Para le presente investigación se entenderá a las empresas conforme la clasificación emitida por la Comunidad Andina (CAN⁵), la que se detalla en la Tabla.1. En este sentido las *grandes empresas*, en América Latina no han recibido una atención adecuada, teniendo en cuenta que tienen un fuerte posicionamiento. La estructura de las grandes empresas para que sean representativas debe estar conformadas por: a) alta participación en el mercado, b) buen desempeño de exportador (especialmente en la apertura de mercados), c) capacidad de innovación de productos o procesos.

En el desarrollo de las economías de la región se presentaron desequilibrios internos y externos; en este contexto las grandes empresas buscaron modos de crecimiento de acuerdo a las condiciones que imponía el ambiente macroeconómico. Una limitante que se establecía en los mercados era el tamaño de los mismos; razón por la cual las grandes empresas utilizaron estrategias como la integración vertical y aglomeración lo que provoco una diversificación de los sectores económicos. En este contexto las empresas son actores determinantes en la economía de un país. (Garrido et al., 1998, p. 153)

La MIPYMES⁶, está conformada por las micro, pequeñas y medianas empresas. (Correa et al., 2010; Dini & Stumpo, 2018) establecen que las MIPYMES son centrales en el desarrollo en América Latina, no solo por su aporte significativo a la generación de empleo y a las posibilidades de crecimiento económico, sino por su relevante impacto en el medio ambiente.

La clasificación de la MIPYMES en Latinoamérica, no tiene una homogeneidad, lo que ha dificultado su análisis, en países como Argentina, Bolivia, Brasil, Chile, Colombia, Costa Rica, el Salvador, Guatemala, México, Panamá, Perú, Uruguay y Venezuela; se hace una clasificación en base a al personal empleado, vinculando esto con otras factores como volumen de ventas y activos (Saavedra & Hernández, 2008); en Ecuador no difiere la clasificación de las MIPYMES la cual se la realiza conforme los estableció la CAN. (CAN, 2009)

Tabla 1. Tamaño de las empresas⁷

TAMAÑO	VENTAS	PERSONAL
GRANDE	5´000.001 o más	>200
MEDIANA B	\$2´000.001 a \$5´000,000	100 a 199

⁵ Comunidad Andina

⁶ Micro, Pequeñas y medianas empresas

⁷ Margen comercial para las empresas comerciales. Prevalecerá el valor bruto de las ventas anuales sobre el criterio de personal ocupado.

MEDIANA A	\$1'000.001 a \$2'000.000	50 a 99
PEQUEÑA	\$100.001 a \$1'000.000	10 a 49
MICROEMPRESA	Menor o igual a \$100.000	1 a 9

Fuente: Comunidad Andina.

El papel de las MIPYMES en Latinoamérica, es importante como generadora de empleo y autoempleo en los países de bajo estudio; al generar autoempleo las MIPYMES son amortiguadores del desempleo por lo que se convierten en un instrumento de “movilidad social” (Saavedra & Hernández, 2008, p. 131).

Como conclusión podemos decir que la MIPYMES en Latinoamérica, son actores importantes como generadoras de empleo y amortiguadores del desempleo ya que brinda oportunidad a sectores de mano de obra no calificadas; por lo que es necesario la generación de políticas que permitan fomentar y proteger a este tipo de empresas, las cuales son de gran importancia económica y social.

Las *grandes empresas* y las *MIPYMES* en el Ecuador según el INEC para el año 2013 son 810.72, de las cuales el 90.4% representan a las microempresas, el 7.6% pequeña empresa, mediana empresa “A” 0.9%, mediana empresa “B” 0.6% y grande empresa 0.5%. En la estructura de las empresas por actividad económica en el año 2013; las actividades de comercio, agricultura y ganadería, transporte y almacenamiento, manufacturas y alojamiento y comidas, concentran el 73.4% del total de las empresas para el año 2013. Las provincias de Pichincha, Guayas, Manabí, Azuay y Tungurahua; concentran el 61.70% de las empresas. El empleo generado por la empresas para el año 2013 fue de 2'932.365 plazas, de la cual la grande empresa es la que mayor aporta en la generación de empleo con un 40.6%. (INEC, 2013).

Modelos de medición del impacto de las empresas en el desarrollo económico local

La medición del impacto de las empresas en el desarrollo económico local se ha visto incrementado en los últimos años, varios trabajos de investigación fueron realizados en este sentido. (Mediavilla & Salvat, n.d.), (Ron & Sacoto, 2017) han presentado una serie de indicadores para medir el impacto de las PYMES en el desarrollo económico local; algunos de los indicadores utilizados son el PIB nacional, consumo de las PYMES, presupuesto que el estado asigna para el fomento y desarrollo de las PYMES; estos indicadores son a nivel agregado de la economía, lo que se pretende con esta investigación es realizar un análisis a nivel local.

Los modelos de desarrollo económico local existentes deben ser ampliados, para obtener bases teóricas que permitan demostrar la investigación a ser realizada y justificar la misma. Existen modelos utilizados por (Mediavilla & Salvat, n.d.), los cuales construyeron indicadores que reflejan parcialmente la realidad del territorio y en su conjunto detectar tendencias que reflejan los indicadores agregados.

El método científico utilizado para la medición del impacto como contribución del PIB PYMEs al PIB Total, se lo realiza mediante el análisis econométrico que está fundamentado por variables estadísticas del PIB (sectores productivos), PIB PYMES y empleo generado por las PYMES. (Ron & Sacoto, 2017)

Las investigaciones realizadas que se mencionan, abordan dos temas de investigación diferentes, el primero hace referencia al impacto que tienen las PYMEs ecuatorianas en el empleo como contribución del PIB PYMES al PIB total, y el segundo hace referencia a la generación de un indicador sintético para el desarrollo local económico de la región metropolitana de Barcelona. Como se puede observar en las investigaciones mencionadas no se establece un modelo que permita medir el impacto de las empresas en el desarrollo económico local para el caso del Cantón Azogues.

La tendencia de los estudios regionales nace por el año 1950 de la mano de Walter Isard, quien realizó investigaciones enfocadas en la localización óptima de las actividades económicas, la especialización y desempeño regional (Hernández et al., 2014, pp. 11-12)

En América Latina debido a la creciente importancia de la planificación territorial y desarrollo en otras áreas, en el año 1977 con la publicación del libro “Técnicas de Análisis Regional con Información Limitada”, se busca tener como resultado una magnitud del problema que tiene cada uno de los territorios; se debe tener en cuenta que un gran obstáculo es la falta de información que se tiene a nivel local (Boiser, 1977).

Las planificaciones económicas tanto a nivel global, como sectorial y empresarial, no son suficientes para resolver los problemas que se presentan en el ámbito regional (Cisneros & Torres, 2015); se necesita tener en cuenta que el desarrollo de cada “región” o “localidad” están relacionadas de manera directa con otras regiones o localidades, ya que estas son subsistemas abierto. Por tal razón, de lo señalado con anterioridad se instituye que, las TAR aportan información y conocimiento las cuales sirven para la elaboración de diagnósticos y formulación de políticas territoriales (Lira & Quiroga, 2003).

Para Lira & Quiroga el análisis regional se vincula con la composición económica regional o local que en síntesis se relaciona con la organización de ocupaciones en el territorio, su dinámica y competitividad, el efecto territorial de un preciso cuadro de política económica y otros. (Lira & Quiroga, 2009, p. 22)

En la actualidad existen un sin número de estudios enfocados con la aplicación de las TAR, autores como Albertos (2019), Carriel (2017); (Huchin et al., 2018); (Chavéz et al., 2018); Ortiz & Felipe (2017); Preciado et al. (2019); (Rebollar et al., 2015, 2016, 2018); Sarmiento et al. (2018), utilizaron técnicas para analizar el comportamiento de la región o localidad en términos relativos. Estos estudios se enfocaron principalmente en dos factores como la Estructura Económica Regional, Dinámica y Competitividad. (Mendez & Carranza, 2017),

en su investigación utilizan factores que se enfocan en las actividades y su distribución en el territorio; es decir se analiza los comportamientos locacionales entre sectores.

En la presente investigación se estudiará la Estructura Económica del cantón Azogues, con este análisis se pretende solventar vacíos como que actividades lideran el proceso económico en el cantón, establecer si existen ventajas comparativas y encadenamientos.

Metodología

Diseño de la investigación

El tipo de investigación a realizar es desde un enfoque cuantitativo, se establecerá sobre información secundaria. La investigación mediante el análisis cuantitativo se lo realizara aplicando el enfoque no experimental transversal; esto quiere decir que las variables no son manipuladas ni controladas; se procederá con el análisis de los diferentes sectores económicos de la localidad y como las empresas influyen en el desarrollo del cantón Azogues.

El análisis cuantitativo permitirá establecer y comprender de mejor manera la relación que existe entre las variables que provocan el desarrollo local, y como los diferentes sectores económicos del cantón interviene en el desarrollo local.

Datos

La mayoría de empresas que se encuentran en el país están ubicadas en las grandes ciudades del Ecuador, se puede evidenciar que las empresas grandes existentes en el país son de 4260, las microempresas son las que tiene mayor presencia en el país con un total de 816.553 seguidas de las pequeñas empresas con 64.117 y mediana empresa A – B con 14278. Las empresas que mayor empleo generan en el país son las grandes empresas con 1.189.741 plazas de empleo, seguidas por las microempresas con 740.658 plazas de empleo. (INEC, 2019)

Para está investigación se emplea información que emite el Directorio de Empresas de los años 2012 y 2018 (Instituto Nacional de Estadísticas y Censos, 2014); en la que se detallan los tipos de empresas que existen en el país conforme a la metodología emitida por la CAN (CAN, 2009); de la información obtenida se filtran las empresas que existen en el cantón Azogues en base a dos variables (ventas y empleo), de la base de datos del Banco Central del Ecuador se obtendrá el VAB a nivel cantonal (2012 y 2018). (BCE, 2020).

Se realizó un análisis estadístico con datos de las empresas registradas en Ecuador para los años 2012 y 2018, se delimita la información de las empresas del cantón Azogues, utilizando información del INEC y Banco Central del Ecuador. Se propone utilizar las Técnicas de

Análisis Regional⁸ en base a variables de ventas, empleo y PIB (se utiliza el VAB cantonal como variable proxy).

Dinámica Regional

Las TAR contribuyen al análisis de procesos sociales en el territorio, ya que apoyan la identificación de inconvenientes y potencialidades y se usan para avalar o refutar hipótesis sobre determinados fenómenos, las TAR aportan información y conocimiento que ayuda a al planteamiento de problemas y proposiciones a los actores que participan en el desarrollo de planificación (Lira & Quiroga, 2009, p. 10).

Un método utilizado en el análisis regional es el llamado *shift-share analysis*. Este análisis es atribuido a Edgar Dunn (Dunn, 1960) y profundizado por H. Perloff (Perloff et. al. 1960). El método *shift-share analysis*, facilita investigar los cambios en composición de ocupaciones siempre en relación a la extensión, es procedimiento que sirve para realizar el análisis interregional. Básicamente el método *shift-share analysis* consiste en comparar el cambio visto en una variable ocurrido en un lapso de tiempo tanto a nivel de cada zona como a nivel del país en su conjunto. (Boiser, 1977)

Análisis shift and share (ETj, EDj, EEj).

Lira & Quiroga (2009), cita a Boiser (1980, p.72) en el que define que la base lógica del método parte de que: El desarrollo es más grande en algunos sectores que en otros y en varias zonas que en otras. De esta forma una cierta zona va a poder enseñar un ritmo de desarrollo más grande que el promedio de las zonas, así sea porque en su composición productiva hay sectores dinámicos en el nivel nacional o bien porque sus sectores (sean o no dinámicos) están creciendo más rápidamente que el promedio del sector en el patrón de comparación. Este método lo que hace es descomponer el efecto regional en los factores que lo componen: efecto total, efecto diferencial y efecto estructural.

Efecto (regional) total (ETj)

El ETj compara lo que ocurrió en la región en el año “t” comparado con lo que habría ocurrido si la región se hubiera comportado como el patrón de comparación en el período de análisis. Muestra, por lo tanto, una dinámica relativa al comparar el valor final (en el año “t”) de la variable en la región “j”, con el valor que hipotéticamente habría tenido esta variable si la región, en términos de crecimiento, se hubiera comportado como el país o el patrón de comparación elegido. El valor “esperado o hipotético” se obtiene aplicando el cociente de variación global (nacional, por ejemplo) (rSR) al valor inicial de la variable (en el año 0).

⁸ TAR – Técnicas de Análisis Regional

$$ETj = \Sigma iVij(t) - \Sigma iVij(0) * r SR$$

Expresión que equivale a:

$$ETj = \Sigma iVij(t) - \Sigma iVij(0) * [\Sigma i\Sigma jVij(t)/\Sigma i\Sigma jVij(0)]$$

El efecto total positivo (negativo), “ganancia” (o “pérdida”) esperado o hipotético”, refleja un crecimiento regional relativo mayor (o menor) que el crecimiento del patrón de comparación.

El efecto total se explica por la presencia combinada dos efectos (causas) del comportamiento regional, el “efecto diferencial” y el “efecto estructural”, lo que se expresa como sigue:

$$ETj = EDj + EEj$$

- Efecto diferencial (EDj)

Boiser (1977, p. 88, 89), establece que el efecto diferencial refleja la dinámica que tiene cada sector de actividad en la región cuando se compara con el mismo sector en el resto de la regiones, esto quiere decir cuando se compara con el promedio nacional del sector; en las regiones donde se puede evidenciar un efecto diferencial positivo son aquellas que gozan de condiciones superiores de disponibilidad a los mercados finales o a los elementos productivos frente a otras regiones dedicadas a iguales actividades.

Para Lira & Quiroga (2003, 2009) establece que El efecto diferencial, recoge la dinámica de cada sector “i” en la región “j” comparada con la dinámica del mismo sector en el patrón de comparación, lo que expresa como:

$$EDj = \Sigma i[Vij(t) - Vij(0) * rSi]$$

Expresión que equivale a:

$$EDj = \Sigma i \left\{ Vij(t) - Vij(0) * \left[\frac{\Sigma jVij(t)}{\Sigma jVij(0)} \right] \right\}$$

Esto quiere decir que este efecto acumula, sector a sector, las diferencias entre los niveles observados y esperados del comportamiento de cada sector en la región. Los valores esperados resultan en este caso de aplicar el cociente de variación del sector en el patrón de comparación (rSi) al valor inicial de esa misma actividad en la región. Representa la “dinámica diferenciada de sectores en regiones”.

Efecto estructural (EEj)

El efecto estructural proviene que algunos sectores a nivel nacional experimentan una expansión más rápida que otros. Es evidente que la región que arroje un efecto estructural positivo será debido a su especialización en actividades de crecimiento acelerado. Por lo

tanto, la importancia relativa de los sectores económicos en una región - su estructura económica – constituye uno de los elementos determinantes de las posibilidades de crecimiento regional en un período dado. (Boiser, 1977, p. 88), para (Lira & Quiroga, 2003, 2009) el efecto estructural resulta de las diferencias de crecimiento de los distintos sectores en el ámbito nacional combinado con el peso relativo de tales sectores en el ámbito nacional y regional.

$$EEj = \sum_i V_{ij}(0) * \sum_i \left\{ r_{Si} * \left[\frac{V_{ij}(0)}{\sum_j V_{ij}(0)} - \frac{\sum_j V_{ij}(0)}{\sum_i \sum_j V_{ij}(0)} \right] \right\}$$

Expresión que puede ser descompuesta de la siguiente manera:

$$EEj = \sum_i \left\{ V_{ij}(0) * \left[\frac{\sum_j V_{ij}(t)}{\sum_j V_{ij}(0)} - \frac{\sum_i \sum_j V_{ij}(t)}{\sum_i \sum_j V_{ij}(0)} \right] \right\}$$

Se puede establecer que una región que presente un efecto estructural positivo refleja una especialización regional al inicio del período, en sectores de ágil desarrollo (en comparación con el patrón de comparación)

Resultados y Discusión

Como resultado de la aplicación del método *shift and share*, a las cifras del Sistema de Estadísticas Regionales del BCE, las cuales contienen las cuentas de las 24 provincias y los 221 cantones, estas cifras permiten conocer la participación del cantón Azogues en las actividades económicas del país, la variable a través de la cual se realiza esta medición es el Valor Agregado Bruto (VAB), que se desagrega en 14 actividades económicas para las Cuentas Cantonales.

Del período analizado comprendido entre 2012-2018; se evidencio que para el año 2012 las actividades económicas que más aportaron al VAB del cantón Azogues fueron: construcción (19%), comercio (13%) y administración pública (10%); en cambio para el año 2018 las actividades que más aportaron al VAB cantonal fueron: construcción (26%), comercio (13%) y salud (11%).

Tabla 2. VAB cantonal y país 2012 - 2018

SECTOR	ACTIVIDAD ECONÓMICA	AÑO 2012		AÑO 2018	
		VAB CANTONAL	VAB NACIONAL	VAB CANTONAL	VAB NACIONAL
A	Agricultura, ganadería, silvicultura y pesca	9%	9%	4%	10%

B	Explotación de minas y canteras	1%	14%	1%	6%
C-J	Manufactura	6%	14%	5%	15%
D-E	Suministro de electricidad y de agua	1%	1%	1%	2%
F	Construcción	19%	11%	26%	12%
G	Comercio	13%	11%	13%	10%
I	Alojamiento y servicios de comida	5%	2%	4%	2%
H-J	Transporte, información y comunicaciones	9%	7%	9%	8%
K	Actividades financieras	5%	3%	7%	4%
L-M-N	Actividades profesionales e inmobiliarias	5%	12%	6%	13%
O	Administración pública	10%	7%	6%	7%
P	Enseñanza	7%	5%	7%	6%
Q	Salud	9%	3%	11%	4%
R-S-T-U	Otros servicios	1%	2%	1%	2%
	TOTAL	100%	100%	100%	100%

Fuente: Banco Central del Ecuador/Cuentas Nacionales Regionales. Elaboración propia.

Se puede evidenciar que actividades económicas como la agricultura, ganadería, silvicultura y pesca decrecieron en el año 2018 en un 5% en comparación con el año 2012 en su aporte al VAB cantonal; el mismo caso se ve reflejado para la actividad económica referente a la Administración Pública la cual decrece en un 4% en el año 2012 comparado con el año 2018; es importante señalar que existe un crecimiento del VAB del 7% en la actividad de la construcción dentro del período 2012 – 2018.

Ahora, considerando las variables como el empleo y venta de las empresas en el cantón Azogues dentro del periodo 2012 – 2018, se pudo evidenciar que a nivel país se incrementó de 500.000 plazas de empleo en el años 2012 a 9.000.000 plazas de empleo en el año 2018; a nivel de la provincia del Cañar se generó un incremento de 60.000 empleos entre el período de análisis comprendido entre 2012 – 2018; en el cantón Azogues el incremento del empleo se vio reflejado en 34.000 plazas de empleo (ver Tabla 3).

Tabla 3. Empleo a nivel país, provincial (Cañar), cantonal (Azogues) 2012 - 2018

SECTOR	SECTOR ECONÓMICO	AÑO 2012			AÑO 2018		
		EMPLEADO PAÍS	EMPLEADO PROVINCIA	EMPLEADO AZOGUES	EMPLEADO PAÍS	EMPLEADO PROVINCIA	EMPLEADO AZOGUES
A	AGRICULTURA, GANADERÍA, SILVICULTURA Y PESCA.	40988	1268	125	694497	3069	71
B	EXPLOTACIÓN DE MINAS Y CANTERAS	8453	115	115	97169	30	15
C	INDUSTRIAS MANUFACTURERAS	42698	1265	749	<u>1416729</u>	10397	3313
D - E	SUMINISTRO DE ELECTRICIDAD, GAS, VAPOR Y AIRE ACONDICIONADO	3153	152	41	141546	1424	1091
F	CONSTRUCCIÓN	18915	417	235	308722	1067	767
G	COMERCIO AL POR MAYOR Y AL POR MENOR; REPARACIÓN DE VEHÍCULOS AUTOMOTORES Y MOTOCICLETAS	114765	3049	1535	<u>1626991</u>	8663	4216
I	ACTIVIDADES DE ALOJAMIENTO Y DE SERVICIO DE COMIDAS	22336	469	236	306245	980	548

J - H	TRANSPORTE, INFORMACIÓN Y COMUNICACIÓN	36054	1774	795	522730	3009	1507
K	ACTIVIDADES FINANCIERAS Y DE SEGUROS	8645	158	41	274831	666	206
L - M - N	ACTIVIDADES INMOBILIARIAS. ACTIVIDADES PROFESIONALES, ACTIVIDADES DE SERVICIO ADMINISTRATIVO	50203	1285	847	<u>1437121</u>	3803	1792
O	ADMINISTRACIÓN PÚBLICA Y DEFENSA; PLANES DE SEGURIDAD SOCIAL DE AFILIACIÓN OBLIGATORIA	55613	3323	1916	1379647	15703	8839
P	ENSEÑANZA	64664	4860	3621	1023388	24584	18056
Q	ACTIVIDADES DE ATENCIÓN DE LA SALUD HUMANA Y DE ASISTENCIA SOCIAL	25267	1718	1003	427103	4563	3284
R-S-T-U	ARTES, ENTRETENIMIENTO Y RECREACIÓN, OTRAS ACTIVIDADES DE SERVICIO, ACTIVIDADES DE LOS HOGARES	19090	824	351	273025	3168	1690
TOTAL, REGIÓN		510844	20677	11610	9929744	81126	45395

Fuente: INEC/Directorio de Empresas. Elaboración propia

Las actividades económicas que mayor aporte de empleo generaron en el año 2012 a nivel país fue el Comercio al por mayor y al por menor; preparación de vehículos (22%), Enseñanza (13%) y Administración pública y defensa; planes de seguridad social de afiliación obligatoria (11%). En referencia en a la provincia del Cañar actividades como la enseñanza (24%), Administración pública y defensa; planes de seguridad social de afiliación obligatoria (16%) y Comercio al por mayor y al por menor; reparación de vehículos automotores y motocicletas (15%) son las que mayor empleo generó durante el año 2012; ya en el ámbito cantonal las actividades de enseñanza (31%), Administración pública y defensa; planes de seguridad social de afiliación obligatoria (17%) y Comercio al por mayor y al por menor; reparación de vehículos automotores y motocicletas (13%). (Tabla 4)

Tabla 4. Empleo nivel país, provincial (Cañar), Cantón (Azogues) 2012 – 2018 (porcentaje)

SECTOR	SECTOR ECONÓMICO	AÑO 2012			AÑO 2018		
		EMPLEADOS PAÍS	EMPLEADOS PROVINCIA	EMPLEADOS AZOGUES	EMPLEADOS PAÍS	EMPLEADOS PROVINCIA	EMPLEADOS AZOGUES
A	AGRICULTURA, GANADERÍA, SILVICULTURA Y PESCA.	8%	6%	1%	7%	4%	0%
B	EXPLOTACIÓN DE MINAS Y CANTERAS	2%	1%	1%	1%	0%	0%
C	INDUSTRIAS MANUFACTURERAS	8%	6%	6%	<u>14%</u>	<u>13%</u>	7%
D - E	SUMINISTRO DE ELECTRICIDAD, GAS, VAPOR Y AIRE ACONDICIONADO	1%	1%	0%	1%	2%	2%
F	CONSTRUCCIÓN	4%	2%	2%	3%	1%	2%
G	COMERCIO AL POR MAYOR Y AL POR MENOR; REPARACIÓN DE VEHÍCULOS	<u>22%</u>	<u>15%</u>	<u>13%</u>	<u>16%</u>	11%	9%

AUTOMOTORES Y MOTOCICLETAS							
I	ACTIVIDADES DE ALOJAMIENTO Y DE SERVICIO DE COMIDAS	4%	2%	2%	3%	1%	1%
J - H	TRANSPORTE, INFORMACIÓN Y COMUNICACIÓN	7%	9%	7%	5%	4%	3%
K	ACTIVIDADES FINANCIERAS Y DE SEGUROS	2%	1%	0%	3%	1%	0%
L - M - N	ACTIVIDADES INMOBILIARIAS. ACTIVIDADES PROFESIONALES, ACTIVIDADES DE SERVICIO ADMINISTRATIVO	10%	6%	7%	<u>14%</u>	5%	4%
O	ADMINISTRACIÓN PÚBLICA Y DEFENSA; PLANES DE SEGURIDAD SOCIAL DE AFILIACIÓN OBLIGATORIA	<u>11%</u>	<u>16%</u>	<u>17%</u>	<u>14%</u>	<u>19%</u>	<u>19%</u>
P	ENSEÑANZA	<u>13%</u>	<u>24%</u>	<u>31%</u>	10%	<u>30%</u>	<u>40%</u>
Q	ACTIVIDADES DE ATENCIÓN DE LA SALUD HUMANA Y DE ASISTENCIA SOCIAL	5%	8%	9%	4%	6%	7%
R - S - T - U	ARTES, ENTRETENIMIENTO Y RECREACIÓN, OTRAS ACTIVIDADES DE SERVICIO, ACTIVIDADES DE LOS HOGARES	4%	4%	3%	3%	4%	4%
TOTAL, REGIÓN		100%	100%	100%	100%	100%	100%

Fuente: Directorio de Empresas/INEC. Elaboración propia

Para el año 2018 a nivel país, las actividades como: Comercio al por mayor y al por menor; reparación de vehículos automotores y motocicletas (16%); Industrias manufactureras (14%); Actividades inmobiliarias. actividades profesionales, actividades de servicio administrativo (14%); Administración pública y defensa; planes de seguridad social de afiliación obligatoria (14%) son las que aportaron en mayor cantidad al empleo en el país. En la provincia del Cañar actividades como: la enseñanza (30%) y administración pública y defensa; planes de seguridad social de afiliación obligatoria (19%). A nivel cantonal la actividad económica mayor generadora de empleo es la enseñanza (40%) y administración pública y defensa; planes de seguridad social de afiliación obligatoria (19%). (Ver Tabla 4)

Tabla 5. Ventas a nivel nacional, provincial (Cañar) y Cantonal (Azogues)

SECTOR	SECTOR ECONÓMICO	AÑO 2012			AÑO 2018		
		VENTAS PAÍS	VENTAS PROVINCIAL CAÑAR	VENTAS CANTÓN AZOGUES	VENTAS PAÍS	VENTAS PROVINCIAL CAÑAR	VENTAS CANTÓN AZOGUES
A	AGRICULTURA, GANADERÍA, SILVICULTURA Y PESCA.	1282046192,00	29965404,00	1882053,00	14052744395,00	101061519,00	7787328,00

B	EXPLORACIÓN DE MINAS Y CANTERAS	196097463,00	4044970,00	4044970,00	34580066546,00	207834,00	0,00
C	INDUSTRIAS MANUFACTURERAS	2790072895,00	73697808,00	57963341,00	75058462617,00	563446757,00	158660156,00
D - E	SUMINISTRO DE ELECTRICIDAD, GAS, VAPOR Y AIRE ACONDICIONADO	133721811,00	75735,00	75735,00	6327720675,00	22131311,00	21568023,00
F	CONSTRUCCIÓN COMERCIO AL POR MAYOR Y AL POR MENOR;	345696468,00	6390580,00	2895662,00	10459268835,00	11360533,00	6335236,00
G	REPARACIÓN DE VEHÍCULOS AUTOMOTORES Y MOTOCICLETAS	9115122194,00	185662124,00	88317976,00	135902236267,00	524954513,00	210150456,00
I	ACTIVIDADES DE ALOJAMIENTO Y DE SERVICIO DE COMIDAS	186661399,00	816859,00	671230,00	3707424892,00	2765034,00	1094190,00
J - H	TRANSPORTE, INFORMACIÓN Y COMUNICACIÓN	586181517,00	31042850,00	7806735,00	23361858174,00	71041277,00	24038553,00
K	ACTIVIDADES FINANCIERAS Y DE SEGUROS	537482050,00	9133904,00	865900,00	14356029528,00	14176677,00	1094768,00
L - M -N	ACTIVIDADES INMOBILIARIAS. ACTIVIDADES PROFESIONALES, ACTIVIDADES DE SERVICIO	777705233,00	24035140,00	13390786,00	15534986989,00	25384630,00	10710956,00
O	ADMINISTRATIVO ADMINISTRACIÓN PÚBLICA Y DEFENSA; PLANES DE SEGURIDAD SOCIAL DE AFILIACIÓN OBLIGATORIA	27027515,00	746633,00	153842,00	245754658,00	84201,00	80465,00
P	ENSEÑANZA	166679549,00	4203107,00	1559095,00	3244946734,00	13699468,00	6335341,00
Q	ACTIVIDADES DE ATENCIÓN DE LA SALUD HUMANA Y DE ASISTENCIA SOCIAL	106575966,00	2615505,00	2516606,00	2561355040,00	4968281,00	4704769,00
R-S-T-U	ARTES, ENTRETENIMIENTO Y RECREACIÓN, OTRAS ACTIVIDADES DE SERVICIO, ACTIVIDADES DE LOS HOGARES	155657250,00	2683503,00	823840,00	1866406759,00	4382234,00	2389739,00
TOTAL, REGIÓN		\$16.406.727.502,00	\$375.114.122,00	\$182.967.771,00	\$341.259.262.109,00	\$1.359.664.269,00	\$454.949.980,00

Fuente: Directorio de empresas/INEC. Elaboración propia

En el período 2012 – 2018 se puede evidenciar un crecimiento en la generación a nivel nacional de empleo esto debido a políticas de incentivo a las empresas y créditos para el fomento productivo.

Las ventas a nivel nacional crecieron al igual que el empleo en el período 2012 – 2018, existe una tendencia de los sectores económicos que genera mayores ventas en los tres niveles analizados como son el país, provincia y cantón; los sectores económicos que generan mayores ventas es el sector manufacturero y el comercio al por mayor y al por menor; reparación de vehículos automotores y motocicletas. (Tabla 5)

Estas dos actividades representan más del 50% de ventas a nivel nacional, provincial y cantonal; llama la atención la relación inversa que existe entre los sectores económicos que generan mayor empleo con los sectores que generan mayores ventas.

Análisis Shift – Share

Como lo citamos con anterioridad el análisis SHIFT-SHARE es un método utilizado en el análisis regional que facilita investigar los cambios en la composición de ocupaciones siempre en relación a la extensión nacional. Partiendo de este análisis realizado a las actividades económicas del cantón Azogues en el período comprendido entre el año 2012 – 2018 a las variables: VAB, empleo y ventas; se pudo determinar que la variable referente al empleo presenta un efecto diferencial positivo, tanto a nivel provincial y cantonal.

Tabla 6. Análisis Shift - Share / período 2012 -2018 cantón Azogues

	EMPLEO PROVINCIAL	EMPLEO CANTONAL	VENTAS PROVINCIAL	VENTA CANTONAL	VAB
EFFECTO DIFERENCIAL	1293877,68	681640,48	21580814897,73	5769497526,59	114850,8533
EFFECTO ESTRUCTURAL	-6147,41	-2819,77	348223290,03	612694519,19	31622,55
EFFECTO TOTAL	1287730,27	678820,71	21929038187,8	6382192045,8	146473,40

Fuente: INEC/Directorio de Empresas. Elaboración propia

En el empleo provincial presenta un efecto diferencial positivo, más del 90% de las actividades económicas de la provincia presentan condiciones superiores de accesibilidad a los mercados finales o a los recursos productivos comparados a otras regiones dedicadas a iguales actividades. (Ver Tabla. 7)

Tabla 7. Efecto diferencial

SECTOR	ACTIVIDAD ECONÓMICA	EFECTO DIFERENCIAL			
		EMPLEO PROVINCIAL	EMPLEO CANTONAL	VENTAS PROVINCIAL	VENTA CANTONAL
A	Agricultura, ganadería, silvicultura y pesca	30515,98	-914,97	779297608,63	64728806,71
B	Explotación de minas y canteras	-977,09	-1149,52	-676645256,88	-713294958,7
C-J	Manufactura	303001,76	85074,08	13175212463,48	2708942887
D-E	Suministro de electricidad y de agua	57103,24	47137,11	1043670611,48	1017015804
F	Construcción	10609,00	8683,06	150369122,44	104066522,1
G	Comercio	79588,09	38007,78	5058691856,47	1816465663
I	Alojamiento y servicios de comida	7006,23	4277,78	38694194,56	8400732,239
H-J	Transporte, información y comunicaciones	17905,68	10322,95	1594109591,75	646907858,8
K	Actividades financieras	16149,70	5245,47	134691378,23	6113014,874
L-M-N	Actividades profesionales e inmobiliarias	72080,77	27051,76	26956626,63	-53530724
O	Administración pública	307122,97	171745,75	-6023333,98	-667199,3167
P	Enseñanza	312156,76	228451,78	184876823,80	92984795,98
Q	Salud	48090,71	38557,09	56544593,42	52588426,25
R-S-T-U	Otros servicios	33523,87	19150,37	20368617,72	18775896,9

TOTAL	1293877,68	681640,48	21580814897,73	5769497526,59
--------------	------------	-----------	----------------	---------------

Fuente: INEC/Directorio de Empresas. Elaboración propia

El efecto diferencial presentado con la variable de empleo a nivel provincial demuestra una dinámica similar a la del empleo a nivel cantonal; el 99% de las actividades económica presentan condiciones favorables para los mercados o recursos productivos en comparación con otras regiones; analizando la variable del VAB a nivel cantonal podemos decir que se mantienen una similitud ya que de igual manera el 81 % de actividades económica tiene una dinámica favorable para los mercados. (Ver Tabla 7 - 8)

Tabla 8. VAB cantón Azogues 2012 -2018

SECTOR	ACTIVIDAD ECONÓMICA	EFECTO DIFERENCIAL	EFECTO ESTRUCTURAL	EFECTO TOTAL
A	Agricultura, ganadería, silvicultura y pesca	-13.767,24	-0,01	146.473,40
B	Explotación de minas y canteras	-162,98	-0,07	
C-J	Manufactura	1.460,64	-0,10	
D-E	Suministro de electricidad y de agua	3.274,98	-0,00	
F	Construcción	55.471,01	0,10	
G	Comercio	11.032,48	0,03	
I	Alojamiento y servicios de comida	1.165,05	0,04	
H-J	Transporte, información y comunicaciones	7.774,51	0,03	
K	Actividades financieras	16.208,11	0,02	
L-M-N	Actividades profesionales e inmobiliarias	9.738,65	-0,08	
O	Administración pública	-7.897,00	0,05	
P	Enseñanza	7.172,42	0,03	
Q	Salud	22.017,36	0,09	
R-S-T-U	Otros servicios	1.362,87	-0,01	
	TOTAL	114.850,85	31.622,55	

Fuente: Banco Central Del Ecuador. Elaboración propia.

El efecto estructural se basa principalmente que a nivel nacional algunas actividades económicas se expanden más rápido que otros; a nivel cantonal se puede establecer que el 57% de actividades económicas presentan especialización de actividades poco dinámicas, el mismo caso se puede analizar para la variable empleo a nivel cantonal más del 78% presenta una especialización en actividades poco dinámicas; el efecto estructural en la variable VAB cantonal presenta un 58% de especialización en actividades de crecimiento acelerado. (Ver Tabla 8 - 9)

Tabla 9. Efecto estructural 2012 -2018

SECTOR	ACTIVIDAD ECONÓMICA	EFECTO ESTRUCTURAL			
		EMPLEO PROVINCIAL	EMPLEO CANTONAL	VENTAS PROVINCIAL	VENTA CANTONAL
A	Agricultura, ganadería, silvicultura y pesca	-0,32	-1,18	0,02	-0,74
B	Explotación de minas y canteras	-0,13	-0,08	-0,21	1,79
C-J	Manufactura	-0,74	-0,63	0,71	3,95
D-E	Suministro de electricidad y de agua	0,05	-0,12	-0,38	-0,37
F	Construcción	-0,28	-0,27	-0,12	-0,16
G	Comercio	-1,09	-1,31	-0,90	-1,09
I	Alojamiento y servicios de comida	-0,29	-0,32	-0,18	-0,15
H-J	Transporte, información y comunicaciones	0,22	-0,03	1,87	0,28
K	Actividades financieras	-0,30	-0,43	-0,22	-0,75
L-M-N	Actividades profesionales e inmobiliarias	-1,03	-0,72	0,33	0,52
O	Administración pública	1,29	1,39	0,00	-0,01
P	Enseñanza	1,72	2,93	0,02	-0,03
Q	Salud	0,57	0,62	0,01	0,17
R-S-T-U	Otros servicios	0,04	-0,10	-0,03	-0,06
TOTAL		-6147,41	-2819,77	348223290,03	612694519,19

Fuente: INEC/Directorio de empresas. Elaboración propia.

La variable ventas a nivel provincial presenta una estructura del 50% en actividades poco dinámicas y el 50% restante se especializa en actividades dinámicas de crecimiento acelerado; a nivel cantonal presenta que el 78% de actividades económicas se especializa en actividades poco dinámicas.

El empleo provincial y cantonal presenta una tipología III A (ED+ / EE-); se encuentra en una zona ganadora, el sector del empleo crece más que el promedio (una mayor dinámica regional que nacional). A pesar que se encuentra en una región ganadora requieren reconversión por su especialización en sectores poco dinámicos. (Ver Tabla 6)

Venta provincial, cantonal y VAB cantonal presenta una tipología I A (ED+/EE+); presenta un efecto total positivo. Lo que denota que los sectores crecen más que el promedio (una mayor dinámica regional que nacional). (Ver Tabla 6)

Conclusiones.

- Se pudo identificar conforme la teoría estudiada que las empresas son un actor dinamizador de la economía local; ya que fomenta el empleo y ventas a nivel local; las empresas son las mayores generadoras de empleo. El fomento al financiamiento en el

año 2013-2015 por parte de la CFN⁹ mediante el *Programa Progresar* que estuvo enfocado al apoyo de los pequeños y medianos empresarios; se ve reflejando en el incremento de las empresas de 4.256 (2012) a 7235 (2018) en el catón Azogues, es así de esta manera que las ventas y empleo en el período 2012 – 2018 aumentaron tanto a nivel nacional y cantonal (Azogues).

- El empleo en el cantón Azogues presenta un efecto diferencial positivo, por lo que las actividades económicas del cantón presentan condiciones favorables de expansión y una dinámica de crecimiento en más del 80%. Estamos frente a una economía de aglomeración, podemos encontrar empresas en las cercanías de otras; como resultado definitivo de aglomeración es la formación y crecimiento del cantón.
- El cantón Azogues, presenta una especialización en actividades de crecimiento acelerado, teniendo en cuenta las variables de ventas y VAB cantonal. Cabe recalcar que en el proceso de alineación del Plan de Desarrollo y Ordenamiento Territorial del Cantón Azogues a los Objetivos del Plan Nacional toda una vida referente al componente económico – productivo busca mejorar la productividad y comercialización de los sectores productivos, agropecuarios manufactureros y de servicios, mediante un modelo productivo socialmente inclusivo a la población Cantonal. Se establecieron metas como la construcción y mejora del 30% de equipamiento para la innovación tecnológica y destinar el 5% del presupuesto del GAD Municipal para proyectos; fuera importante realizar un análisis con información del año 2019 para contrastar que efecto tuvieron tanto las políticas nacionales y la establecidas por el GAD Municipal. (AZOGUES, 2018).
- De la aplicación del modelo de análisis *Shift – Share*, para la medición del impacto de las empresas en el Desarrollo Económico Local del cantón Azogues se pudo establecer que la estructura económica del cantón Azogues presenta efectos totales positivos en las tres variables analizadas (ventas, empleo y VAB); lo que denota un incremento relativo de la variable regional mayor que el incremento relativo de la misma variables a nivel nacional; o dicho de otra forma que la estructura económica del cantón presenta una mayor dinámica que la estructura económica nacional.

Referencias Bibliográficas

- Albertos, J. M. (2019). Trayectorias Económicas de las Regiones Españolas en un Escenario Post-crisis: Efectos de Vecindad, Especialización y Aglomeración. *Revista de Estudios Andaluces*, 38, 1–20. <https://doi.org/10.12795/rea.2019.i38.01>
- Albuquerque, F. (1994). *Metodología para el desarrollo económico local*.
- AZOGUES, G. M. DE. (2018). *Reformulación de objetivos, metas e indicadores del PBVOT vigente la alineación de objetivos y metas del Plan de Desarrollo y*

⁹ CFN - Corporación Financiera Nacional

Ordenamiento Territorial del Cantón Azogues (Vol. 4, Issue 1).

- BCE. (2020). *Información Estadística Mensual*. Banco Central Del Ecuador.
<https://contenido.bce.fin.ec/home1/estadisticas/bolmensual/IEMensual.jsp>
- Boiser, S. (1977). *Técnicas de análisis regional con información limitada*.
- CAN, 20 (2009).
- Carlo, C., Vacallanos, G., & Téllez, E. (2005). *Desarrollo económico local una visión en construcción* (pp. 5–8).
https://books.google.com.ec/books?id=gmmbm2JCKxcC&printsec=frontcover&hl=es&source=gbs_atb#v=onepage&q&f=false
- Carriel, W. A. (2017). La especialización económica en el comportamiento productivo del sector manufacturero en la zona 3-centro de Ecuador. In *Universidad Nacional de Colombia*. <http://repositorio.uta.edu.ec/bitstream/123456789/24735/1/T3879ig.pdf>
- Chavéz, G., Campuzano, J., & Betancourt, G. (2018). Las micro, pequeñas y medianas empresas. Clasificación para su estudio en la carrera de ingeniería en contabilidad y auditoría de la Universidad Técnica de Machala. *Revista Pedagógica de La Universidad de Cienfuegos*, 15(1990–8644), 1–9.
<https://conrado.ucf.edu.cu/index.php/conrado/issue/view/46>
- Cisneros, D. L., & Torres, A. Z. (2015). *Análisis del Índice Básico de Desarrollo Municipal de la Región Minera de Moa dentro de la Provincia Holguín*. 1–15.
- Cord, L., & Nieuwkoop, M. Van. (2020). *Transformar las economías locales para lograr una recuperación inclusiva y sostenible*. Banco Mundial.
<https://blogs.worldbank.org/es/voces/transformar-las-economias-locales-para-lograr-una-recuperacion-inclusiva-y-sostenible>
- Correa, M., Van, B., & Núñez, G. (2010). Cambio y oportunidad: la responsabilidad social corporativa como fuente de competitividad en pequeñas y medianas empresas en América Latina y el Caribe. *CEPAL - AGENCE CANADIENNE DE DÉVELOPPEMENT INTERNATIONAL*, 10(2), 1–57.
<https://doi.org/10.3390/su10020296>
- Dini, M., & Stumpo, G. (2018). MIPYMES en América Latina. Un frágil desempeño y nuevos desafíos para las políticas de fomento. In *CEPAL*.
<https://doi.org/10.2307/j.ctvt7x6tm.3>
- García, S. (1994). *Introducción a la economía de la empresa*.
https://books.google.com.ec/books?id=Lo10xtQ3D0kC&pg=PA147&dq=%22definición+de+empresa%22&hl=es&sa=X&ved=2ahUKewi_7p_n96LtAhUJmuAKHcPOCXEQ6AEwBXoECAkQAg#v=onepage&q=%22definición+de+empresa%22&f=false
- Garrido, C., Peres, W., Bisang, R., Carvalho, R. de Q., Bernaderes, R., Bonelli, R., Castillo, M., Álvarez, R., & Misas, G. (1998). Grandes empresas y grupos industriales latinoamericanos. Expansión y desafíos en la era de la apertura y la globalización. In

Siglo veintiuno editores.

- Hernández, C., Castillo, I., & Ordellas, J. (2014). *Teorías y técnicas para el análisis regional*.
- Huchin, J., Jimenez, N., & Cuevas, V. (2018). *Coeficientes de especialización de producción agrícola del Municipio de José María Morelos, Quintana Roo*. 1–13.
- INEC. (2013). Directorio de empresas y establecimientos 2013. In *Www.Ecuadorencifras.Gob.Ec*. http://www.ecuadorencifras.gob.ec/directorio-de-empresas-2013-2/%0Ahttp://www.ecuadorencifras.gob.ec//documentos/web-inec/Estadisticas_Economicas/DirectorioEmpresas/Empresas_2013/Presentacion_Resultados_Principales_DIEE-2013.pdf
- INEC. (2019). *Directorio De Empresas Ecuador 2018*.
- Instituto Nacional de Estadísticas y Censos. (2014). *Directorio de Empresas* (p. 1). <https://www.ecuadorencifras.gob.ec/directoriodeempresas/>
- Lira, L., & Quiroga, B. (2003). Técnicas de análisis regional. *CEPAL*, 1–120.
- Lira, L., & Quiroga, B. (2009). Técnicas de análisis regional. *CEPAL*, 1–99.
- Mediavilla, M., & Salvat, E. (n.d.). Propuesta de un Indicador Sintético de Desarrollo Endógeno . Una aproximación para. *Universidad de Barcelona Postgrado En Desarrollo Local y Regional Propuesta*, 1–27.
- Mendez, E., & Carranza, Y. (2017). Aplicación de la Técnicas de Análisis Regional en Villa Clara. *XI Conferencia Internacional de Ciencias Empresariales*, 1–14.
- Ortiz, C. F., & Felipe, B. (2017). Migración, deterioro ambiental y cambio climático: hacia un modelo bajo la perspectiva del análisis regional. *Acta Universitaria*, 27, 2–14. <https://doi.org/10.15174/au.2017.1474>
- Preciado, G. I., Beltrán, A., & Castillo, R. Y. (2019). Diseño de un índice sintético de desarrollo económico local para la Provincia del Alto Magdalena. *SANTIAGO*, 149, 1–15.
- Rebollar, A., Gomez, G., Rebollar, S., Hernández, J., & González, J. (2015). Dinámica Regional de la Producción Porcina en México, 1994-2012. *Agrociencia*, 49, 455–473.
- Rebollar, A., Rebollar, S., Gómez, G., Hernández, J., & González, F. (2016). Crecimiento y especialización regional del sector pecuario en México, 1994 a 2013. *Revista Mexicana de Ciencias Pecuarias*, 7(3), 1–13. <https://doi.org/10.22319/rmcp.v7i3.4217>
- Rebollar, A., Rebollar, S., Hernández, J., Peña, R., & Flores, A. (2018). Participación y Especialización regional de las actividades económicas en México, 2003-2013. *Revista Mexicana de Agronegocios*, 42, 1–15.
- Rodríguez, L. Á., Bernal, M. E., & Cuervo, L. M. (2011). Innovación social y desarrollo económico local. *Journal of Chemical Information and Modeling*, 170, 1–84.

<https://doi.org/10.1017/CBO9781107415324.004>

- Romero, S. M., & Nina, Á. E. P. (2008). Redes y desarrollo local. In *Redes y Desarrollo Económico Local* (pp. 86–97).
http://www.garapen.net/documentos/ficheros/documentacion_es/Redes.pdf
- Ron, R., & Sacoto, V. (2017). Las PYMES ecuatorianas: su impacto en el empleo como contribución del PIB PYMES al PIB total. *Revista Espacios*, 38, 11.
<https://www.revistaespacios.com/a17v38n53/a17v38n53p15.pdf>
- Ruiz de Velasco, A. (2007). *Manual de Derecho Mercantil Contable*.
<https://books.google.com.ec/books?id=FUrtIh4Vo-EC&pg=PA27&dq=concepto+de+empresa&hl=es-419&sa=X&ved=2ahUKEwj4dX25qbtAhXjm-AKHaz8BKQQuwUwAXoEAcQBw#v=onepage&q=concepto+de+empresa&f=false>
- Saavedra, M., & Hernández, Y. (2008). Caracterización e importancia de las MIPYMES en Latinoamérica: Un estudio comparativo. *Actualidad Contable Faces*, 17, 1–14.
- Sarmiento, Y., González, I., & Pérez, Y. (2018). *Instrumento para evaluar la competitividad territorial*. 24(3), 1–17.
- Soriano, J. M., García, M. C., Torrents, J. A., & Colomer, J. V. (2012). *Economía de la empresa*. Iniciativa Digital Politècnica.
<https://elibro.net/es/ereader/bibliounae/52179?prev=bf&page=12>
- Swinburn, G., Goga, S., & Murphy, F. (2006). *Desarrollo Económico Local: Un instructivo para el desarrollo y la implementación de las estrategias y planes de acción de Desarrollo Económico Local*.
- Tello, M. (2010). Del desarrollo económico nacional al desarrollo local: Aspectos teóricos. *Revista CEPALCEPAL*, 102, 51–67. <https://doi.org/10.18356/3b5baf79-es>

PARA CITAR EL ARTÍCULO INDEXADO.

Ortega Flores, C. F., Banegas Campoverde, C., & Castillo Ortega, Y. (2021). Impacto de las empresas en el desarrollo económico del cantón Azogues. *ConcienciaDigital*, 4(1.1), 44-66.
<https://doi.org/10.33262/concienciadigital.v4i1.1.1546>



El artículo que se publica es de exclusiva responsabilidad de los autores y no necesariamente reflejan el pensamiento de la **Revista Conciencia Digital**.

El artículo queda en propiedad de la revista y, por tanto, su publicación parcial y/o total en otro medio tiene que ser autorizado por el director de la **Revista Conciencia Digital**.

